РАБОЧАЯ ПРОГРАММА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ ОП.01 ПСИХОЛОГИЯ ОБЩЕНИЯ

(заочная форма обучения)

СОДЕРЖАНИЕ

	стр
1. ПАСПОРТ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ	5
2. РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ /	5
3. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ	8
4. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ	11

1. ПАСПОРТ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ ОП.01. ПСИХОЛОГИЯ ОБЩЕНИЯ

Рабочая программа учебной дисциплины— является частью программы подготовки специалистов среднего звена (далее - ППССЗ) в соответствии с ФГОС по специальности 43.02.10 туризм (базовой подготовки, заочной формы обучения).

Рабочая программа учебной дисциплины может быть использована в дополнительном профессиональном образовании в рамках реализации программ переподготовки кадров в учреждениях СПО

2. РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

Результатом освоения программы учебной дисциплины является подготовка студентов к освоению профессиональных модулей ППССЗ по специальности 43.02.10 Туризм (углубленной подготовки) и овладению профессиональными и общими компетенциями:

Код	Наименование результата обучения
ОК 2	Организовывать собственную деятельность, определять методы и способы выполнения профессиональных задач, оценивать их эффективность и качество
ОК 3	Решать проблемы, оценивать риски и принимать решения в нестандартных ситуациях
ОК 4	Осуществлять поиск, анализ и оценку информации, необходимой для постановки и решения профессиональных задач, профессионального и личностного развития
ОК 5	Использовать информационно-коммуникационные технологии для совершенствования профессиональной деятельности
ОК 6	Работать в коллективе и команде, обеспечивать ее сплочение, эффективно общаться с коллегами, руководством, потребителями

С целью овладения указанным видом профессиональной деятельности и соответствующими профессиональными и общими компетенциями, обучающийся в ходе освоения учебной дисциплины должен иметь умения и знания

Результаты	Код и наименование	Код и наименование знаний
(освоенные ОК)	умений	
OK 2.	У 1. применять техники и	3 1. взаимосвязь общения и
Организовывать	приемы эффективного	деятельности;
собственную деятельность,	общения в	3 2. цели, функции, виды и
определять методы и	профессиональной	уровни общения;
способы выполнения	деятельности;	3 3. роли и ролевые ожидания в
профессиональных задач,		общении;
оценивать их эффективность		3 4. виды социальных
и качество		взаимодействий;
		3 5. механизмы
		взаимопонимания в общении;
		3 6. техники и приемы общения,
		правила слушания, ведения
		беседы, убеждения;
		3 7. этические принципы
		общения;
		3 8. источники, причины, виды и
		способы разрешения
		конфликтов;

	У 2. использовать приемы	3 1. взаимосвязь общения и
	саморегуляции поведения в	деятельности;
	процессе межличностного	3 2. цели, функции, виды и
	общения;	уровни общения;
		3 3. роли и ролевые ожидания в
		общении;
		3 4. виды социальных
		взаимодействий;
		3 5. механизмы
		взаимопонимания в общении;
		3 6. техники и приемы общения,
		правила слушания, ведения
		беседы, убеждения;
		3 7. этические принципы
		общения;
		3 8. источники, причины, виды и
		способы разрешения
		конфликтов;
ОК 3.	У 1. применять техники и	3 1. взаимосвязь общения и
Решать проблемы, оценивать	приемы эффективного	деятельности;
риски и принимать решения	общения в	3 2. цели, функции, виды и
в нестандартных ситуациях	профессиональной	уровни общения;
	деятельности;	3 3. роли и ролевые ожидания в
		общении;
		3 4. виды социальных
		взаимодействий;
		3 5. механизмы
		взаимопонимания в общении;
		3 6. техники и приемы общения,
		правила слушания, ведения
		беседы, убеждения;
		3 7. этические принципы
		общения;
		3 8. источники, причины, виды и
		способы разрешения
		конфликтов;
	У 2. использовать приемы	3 1. взаимосвязь общения и
	саморегуляции поведения в	деятельности;
	процессе межличностного	3 2. цели, функции, виды и
	общения;	уровни общения;
		3 3. роли и ролевые ожидания в
		общении;
		3 4. виды социальных
		взаимодействий;
		3 5. механизмы
		взаимопонимания в общении;
		3 6. техники и приемы общения,
		правила слушания, ведения
		беседы, убеждения;
		3 7. этические принципы
		общения;
		3 8. источники, причины, виды и

		способы разрешения					
		конфликтов;					
ОК 4. Осуществлять поиск, анализ	У 1. применять техники и приемы эффективного	3 1. взаимосвязь общения и деятельности;					
и оценку информации,	общения в	3 2. цели, функции, виды и					
необходимой для	профессиональной	уровни общения;					
	деятельности;	* *					
постановки и решения профессиональных задач,	деятельности,	3 3. роли и ролевые ожидания в					
		общении;					
профессионального и		3 4. виды социальных					
личностного развития		взаимодействий;					
		3 5. механизмы					
		взаимопонимания в общении;					
		3 6. техники и приемы общения,					
		правила слушания, ведения					
		беседы, убеждения;					
		3 7. этические принципы					
		общения;					
		3 8. источники, причины, виды и					
		способы разрешения					
		конфликтов;					
	У 2. использовать приемы	3 1. взаимосвязь общения и					
	саморегуляции поведения в	деятельности;					
	процессе межличностного	3 2. цели, функции, виды и					
	общения;	уровни общения;					
		3 3. роли и ролевые ожидания в					
		общении;					
		3 4. виды социальных					
		взаимодействий;					
		3 5. механизмы					
		взаимопонимания в общении;					
		3 6. техники и приемы общения,					
		правила слушания, ведения					
		беседы, убеждения;					
		3 7. этические принципы					
		общения;					
		3 8. источники, причины, виды и					
		способы разрешения					
		конфликтов;					
ОК 5.	У 1. применять техники и	3 1. взаимосвязь общения и					
Использовать	приемы эффективного	деятельности;					
информационно-	общения в	3 2. цели, функции, виды и					
коммуникационные	профессиональной	уровни общения;					
технологии для	деятельности;	3 3. роли и ролевые ожидания в					
совершенствования		общении;					
профессиональной		3 4. виды социальных					
деятельности		взаимодействий;					
		3 5. механизмы					
		взаимопонимания в общении;					
		3 6. техники и приемы общения,					
		правила слушания, ведения					
		беседы, убеждения; 3 7. этические принципы					

		общения;					
		3 8. источники, причины, виды и					
		способы разрешения					
		конфликтов;					
	У 2. использовать приемы	3 1. взаимосвязь общения и					
	саморегуляции поведения в	деятельности;					
	процессе межличностного	3 2. цели, функции, виды и					
	общения;	уровни общения;					
		3 3. роли и ролевые ожидания в					
		общении;					
		3 4. виды социальных					
		взаимодействий;					
		3 5. механизмы					
		взаимопонимания в общении;					
		3 6. техники и приемы общения,					
		правила слушания, ведения					
		беседы, убеждения;					
		3 7. этические принципы					
		общения;					
		3 8. источники, причины, виды и					
		способы разрешения					
		конфликтов;					
ОК 6.	У 1. применять техники и	3 1. взаимосвязь общения и					
Работать в коллективе и	приемы эффективного	деятельности;					
команде, обеспечивать ее	общения в	3 2. цели, функции, виды и					
сплочение, эффективно	профессиональной	уровни общения;					
общаться с коллегами,	деятельности;	3 3. роли и ролевые ожидания в					
руководством,	деятельности,	общении;					
потребителями		3 4. виды социальных					
потреонтелими		взаимодействий;					
		заимодеиствии, 3 5. механизмы					
		взаимопонимания в общении;					
		3 6. техники и приемы общения,					
		правила слушания, ведения					
		беседы, убеждения;					
		3 7. этические принципы					
		общения;					
		3 8. источники, причины, виды и					
		способы разрешения					
	X/ 2	конфликтов;					
	У 2. использовать приемы	3 1. взаимосвязь общения и					
	саморегуляции поведения в	деятельности;					
	процессе межличностного	3 2. цели, функции, виды и					
	общения;	уровни общения;					
		3 3. роли и ролевые ожидания в					
		общении;					
		3 4. виды социальных					
		взаимодействий;					
		3 5. механизмы					
		взаимопонимания в общении;					
		3 6. техники и приемы общения,					
		правила слушания, ведения					
<u> </u>	•	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·					

беседы, убеждения;
3 7. этические принципы
общения;
3 8. источники, причины, виды и
способы разрешения
конфликтов;

3. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

3.1. Тематический план учебной дисциплины «Психология общения»

	ический план уч	reonon A				цения» ремени, отведенні Псих	Практика				
профессиональных компетенций	учебной дисциплины		нагрузка	ных часов		льная аудиторная рузка обучающег	•	Самостоятел	-	Учебная, часов	Произв. (по профилю специальн ости), часов
Коды про	Наименования	Всего часов	Макс. учебная 1	в т. ч. вариативных	Всего, часов	в т.ч. лабораторные работы и практические занятия, часов	в т.ч., курсовая работа (проект), часов	Всего, часов	в т.ч., курсовая работа (проект), часов		
1	2	3	4	5	6 7 8 9 10					11	12
OK.2- OK.6	ОГСЭ.03 Психология общения	72	72		6	2	-	66	-	-	-
	Всего:	72	72		6	2	-	66	-	-	-

3.2. Содержание обучения по учебной дисциплине «Психология общения»

Наименование МДК, разделов и тем	Содержание учебного материала	лабораторные, практические и контрольные работы,	Обязательная учебная нагрузка (час)				ния, ния	Информ нно технич обеспеч	о- еское	Формы и виды контроля
		самостоятельная работа обучающихся	Теоретические	Лабораторно- практические	Самостоятельная работа	У	3	Информационны е источники	Средства обучения	
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
Раздел 1 Введение в	з учебную дисциплину		2	2	2					
Тема 1.1. Теоретические основы «Психологии делового общения»	Назначение учебной дисциплины «Психология делового общения». Основные понятия. Роль общения в профессиональной деятельности человека.	Самостоятельная работа 1 Подбор информации на тему: «Деловые коммуникации в туризме»	2	2	2	У1 У2	31 32 33 34 35 36 37 38	1.1,1.2	1,3	Оценка активности на занятиях Проверка выполнения работы 1
	ия общения		2		22		24		1.0	
Тема 2.1 Общение - основа человеческого бытия.	Общение в системе межличностных и общественных отношений. Цели общения. Основные функции общения. Роли и ролевые ожидания в общении. Классификация общения. Виды и уровни общения.	Самостоятельная работа 2. На примерах биографий известных людей, исторических событий или художественных произведений покажите, какое	2		4	У1 У2	31 32 33 34 35 36 37 38	1.1,1.2	1,3	Проверка выполнения работы 2

	общения. Единство общения и деятельности. Влияние индивидуальных особенностей партнеров на процесс общения. Темперамент, характер.	общение в жизни и развитии человека. Самостоятельная работа 3. Определение типа темперамента о собеседника	-	-	2	У1 У2	31 32 33 34 35 36 37 38		1,2,3	Проверка выполнения работы 3
		Самостоятельная работа 4. Выявление влияния индивидуальных различий на особенности коммуникации	-	-	2	У1 У2	31 32 33 34 35 36 37 38			Проверка выполнения работы 4
Тема 2.2 Общение как восприятие людьми друг друга (перцептивная сторона общения)	Понятие социальной перцепции. Факторы, оказывающие влияние на взаимовосприятие. Психологические механизмы восприятия человека. Ошибки социального восприятия. Восприятие человека по его внешности и поведению.	Самостоятельная работа 5. Работа с ресурсами Internet: Подбор информации и подготовка сообщений на тему «Создание имиджа делового человека»	-	-	2	У1 У2	31 32 33 34 35 36 37 38	1.1,1.2	1,2,3,	Проверка выполнения работы 5
Тема 2.3. Общение как взаимодействие (интерактивная	Взаимодействие как организация совместной деятельности. Виды социальных	Самостоятельная работа 6. Подготовка докладов на тему: Типы	-	-	4	У1 У2	31 32 33 34	1.1,1.2	1,2,3, 4,11	Проверка выполнения работы б

сторона общения)	взаимодействий. Позиции взаимодействия в русле трансактного анализа. Ориентация на понимание и ориентация на контроль. Разработка сценариев взаимодействия и определение их роли в межличностном общении.	межличностного общения. 1. «Контролеры» и «пониматели». 2. Сущность и практическая значимость теории трансактного анализа Э. Берна					35 36 37 38			
Тема 2.4. Общение как обмен информацией (коммуникативная сторона общения)	Основные элементы коммуникации. Структура коммуникативного акта и условия установления контакта. Коммуникативные барьеры. Невербальная коммуникация. Виды невербальной передачи информации. Значение невербальной коммуникации в деловом общении.	Самостоятельная работа 7. Работа с ресурсами Internet: Подбор информации и подготовка сообщения на тему: «Культурные различия и особенности коммуникации в разных странах»	-	-	2	У1 У2	31 32 33 34 35 36 37 38	1.1,1.2	1,2,3, 4,7	Проверка выполнения работы 7
	Вербальная коммуникация. Виды, правила и техники эффективного слушания и ведения беседы.	Самостоятельная работа 8. Используя СМИ (газеты, журналы, интернет), докажите, что толерантность - основа диалогического	-	-	2	У1 У2	31 32 33 34 35 36 37 38			Проверка выполнения работы 8

Тема 2.5. Формы делового общения и их характеристики	Деловая беседа. Формы постановки вопросов. Психологические особенности ведения деловых дискуссий. Техники аргументации и убеждения. Манипуляции в деловом общении. Основные приемы манипулятивного поведения. Распознавание манипуляций и защита от	общения. Почему человеку необходимо слышать и слушать? Рассмотрите особенности рефлексивного и нерефлексивного слушания. Самостоятельная работа 9. Групповое принятие решения; навыки корректного ведения диспута, развитие умения аргументировать и убеждать. Техники публичного выступления и самопрезентации.	-	-	2	У1 У2	31 32 33 34 35 36 37 38	1.1,1.2 ,2.1	1,2,3,	Проверка выполнения работы 9
	них. Поведенческие игры, как манипулятивное поведение. Слабости манипулятора.	Самостоятельная работа 10. Выявление закономерностей формирования и развития команды.	-	-	2	У1 У2	31 32 33 34 35 36 37 38	1.1,1.2 ,2.1	1,2,3,	Проверка выполнения работы 10
Раздел 3. Конфликт	гы и способы их предупрежде	ния и разрешения			22					
Тема 3.1. Конфликт: его сущность и основные характеристики	Понятие конфликта и его структура. Источники, причины и виды конфликтов. Стратегии поведения в конфликтной	Самостоятельная работа 11. Анализ своего поведения в конфликте на основе	-	-	12	У1 У2	31 32 33 34 35	1.1,1.2 ,2.1	1,2,3, 4,7	Проверка выполнения работы 11

	ситуации. Способы	результатов					36			
	разрешения конфликтов	самодиагностики.					37			
							38			
Тема 3.2.	Особенности	Самостоятельная	-	-	10	У1	31	1.1,1.2	1,2,3,	Проверка
Эмоциональное	эмоционального	работа 12.				У2	32	,2.1	4	выполнения
реагирование в	реагирования в	Подготовьте					33			работы 12
конфликтах и	конфликтах. Гнев и	сообщения на темы: 1.					34			
саморегуляция	агрессия. Разрядка	«Роль негативных					35			
	эмоций. Отработка	эмоций в общении					36			
	приемов саморегуляции	человека», 2.					37			
	поведения в процессе	«Саморегуляция					38			
	межличностного общения.	поведения в								
		конфликтной								
		ситуации»								
		3. «Значение								
		нравственных норм								
		в сфере сервиса»								
Раздел 4. Этические формы общения					20					
Тема 4.1.	Понятие: этика и мораль.	Самостоятельная	-	-	20	У1	31	1.1,1.2	1,2,3,	Проверка
Общие сведения об	Категории этики. Нормы	работа 13.				У2	32	,2.1	4	выполнения
этической	морали. Морально-	Разработка этических					33			работы 13
культуре	этические нормы и	норм своей					34			
	принципы как основа	профессиональной					35			
	эффективного общения.	деятельности. Работа					36			
	Деловой этикет в	в мини-группах:					37			
	профессиональной	Сформулировать					38			
	деятельности. Взаимосвязь	принципы делового								
	делового этикета и этики	этикета и доказать их								
	деловых отношений.	значение в								
		профессиональной								
		сфере.								
-			4	2	66					
П	естация в форме дифферени	unapauuara sauära				·				·

4. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

4.1. Требования к минимальному материально-техническому обеспечению

Реализация рабочей программы учебной дисциплины предполагает наличие учебного кабинета гуманитарных и социально-экономических дисциплин

Оборудование учебного кабинета и рабочих мест кабинета

1. Кабинет «гуманитарных и социально-экономических дисциплин»:

Оборудование и технологическое оснащение рабочих мест:

Мультимедийный проектор, компьютер, зеленая доска

4.2. Информационное обеспечение обучения

1. Основные источники:

- 1. Бороздина, Г. В. Психология общения: учебник и практикум для СПО / Г. В. Бороздина, Н. А. Кормнова ; под общей редакцией Г. В. Бороздиной. Москва : Юрайт, 2021 463 с. ISBN 978-5-534-16727-6
- 2. Сахарчук, Е.С. Психология делового общения. : учебник / Сахарчук Е.С. Москва : КноРус, 2020. — 196 с.; ISBN: 978-5-406-07303-2
- 3. Скибицкая, И. Ю. Деловое общение : учебник и практикум для среднего профессионального образования / И. Ю. Скибицкая, Э. Г. Скибицкий. Москва : Издательство Юрайт, 2021. 239 с. (Профессиональное образование). ISBN 978-5-534-16429-9. Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт].

3.2.2. Основные электронные издания

- 1. http://www.psy.msu.ru/about/lab/semantec.html.
- 2. http://www.avpu.ru/proect/sbornik2004/161.htm
- 3. http://www.pirao.ru/strukt/lab_gr/l_det_p.html

3.2.3. Дополнительные источники

- 1. Борисов, В. К. Этика деловых отношений: учебник / В.К. Борисов, Е.М. Панина, М.И. Панов и др. Москва: ИД ФОРУМ: НИЦ ИНФРА-М, 2019. 176 с. Режим доступа: http://znanium.com/catalog.php. Для СПО
- 2. Корягина Н. А. Психология общения: учебник и практикум для СПО / Н. А. Корягина, Н. В. Антонова, С. В. Овсянникова. Москва: Издательство Юрайт, 2019. 437 с. Режим доступа: https://biblio-online.ru. Для СПО
- 3. Рогов Е.И. Психология общения : учебник / Рогов Е.И. Москва : КноРус, 2019. 260 с. Режим доступа: https://www.book.ru. Для СПО

4.3. Общие требования к организации образовательного процесса

Максимальный объем учебной нагрузки обучающегося составляет 54 академических часа в неделю, включая все виды аудиторной и внеаудиторной (самостоятельной) учебной работы по освоению учебной дисциплины «Психология общения». Максимальный объем аудиторной учебной нагрузки составляет 36 академических часов в неделю.

4.4. Кадровое обеспечение образовательного процесса

Требования к квалификации педагогических (инженерно-педагогических) кадров, обеспечивающих обучение по учебной дисциплине:

- наличие высшего образования, соответствующего профилю учебной дисциплины;
- опыт деятельности в организациях соответствующей профессиональной сферы.